

Prvý stĺpec	Druhý stĺpec
Odkaz na ustanovenia zákona	Poznámky
§ 56 ods. 5 písm. e)	Osoba sa môže považovať za kontrolujúcu inú osobu, ak prvá osoba je právne alebo pracovne v takom postavení, že vykonáva kontrolu alebo vydáva príkazy druhej osobe.
§ 57 ods. 1	Cena skutočne platená alebo cena ktorá sa má zaplatiť, sa vzťahuje na cenu dovážaného tovaru. Preto prevod dividend a iných platieb od kupujúceho predávajúcemu, ktoré nesúvisia s dovážaným tovarom, nie sú súčasťou colnej hodnoty.
§ 57 ods. 1 písm. a) tretí bod	Príkladom takéhoto obmedzenia je, keď predávajúci požaduje, aby kupujúci automobilov ich nepredával alebo nevystavoval pred stanoveným dátumom, ktorý je začiatkom modelového roka.
§ 57 ods. 1 písm. b)	<p>Príklady:</p> <ul style="list-style-type: none"> a) predávajúci určí cenu dovážaného tovaru za podmienky, že kupujúci nakúpi aj iný tovar v určených množstvách, b) cena dovážaného tovaru závisí od ceny alebo cien, za ktoré kupujúci dovážaného tovaru predáva iný dovážaný tovar predávajúcemu, c) cena sa určí na základe spôsobu platby nesúvisiacej s dovážaným tovarom, napríklad ak dovážaným tovarom sú polotovary, ktoré predávajúci dodal za podmienky, že dostane určité množstvo finálneho výrobku. <p>Podmienky alebo plnenia súvisiace s výrobou alebo so spôsobom predaja dovážaného tovaru však nebudú dôvodom na odmietnutie prevodnej hodnoty. Napríklad skutočnosť, že kupujúci obstará predávajúcemu technické práce a projekty vypracované v krajine dovozu, nebude dôvodom na odmietnutie prevodnej hodnoty na účely § 57 ods. 1.</p>
§ 57 ods. 2, 3, 4 a 5	<ol style="list-style-type: none"> 1. Odseky 2, 3 a 4 ustanovujú rôzne prostriedky na zistenie prijateľnosti prevodnej hodnoty. 2. Odsek 2 ustanovuje, že ak kupujúci a predávajúci sú v spojení, okolnosti predaja sa majú preskúmať a prevodná hodnota sa má prijať ako colná hodnota za predpokladu, že spojenie neovplyvnilo cenu. Nie je potrebné okolnosti preskúmať vždy, keď sú kupujúci a predávajúci v spojení. Takéto preskúmanie sa vyžaduje len vtedy, ak sú pochybnosti o prijateľnosti ceny. Ak colný úrad nemá pochybnosti o prijateľnosti ceny, mala by sa prijať bez požadovania ďalších informácií od deklaranta. Napríklad colný úrad mohol spojenie preskúmať už skôr alebo už mohol mať podrobné informácie o kupujúcom a predávajúcom a mohol sa pri skúmaní alebo z týchto informácií presvedčiť, že spojenie neovplyvnilo cenu. 3. Ak colný úrad nemôže prijať prevodnú hodnotu bez ďalšieho preverovania, mal by dať deklarantovi možnosť predložiť ďalšie podrobné informácie potrebné na preskúmanie okolností predaja. V tejto súvislosti by colný úrad mal byť pripravený preskúmať podmienky prevodu vrátane spôsobu, akým kupujúci a predávajúci organizujú svoje obchodné vzťahy, a spôsobu, akým sa dospelo k predmetnej cene, aby sa rozhodol, či spojenie ovplyvnilo cenu.

Prvý stĺpec	Druhý stĺpec
	<p>Ak je možné preukázať, že kupujúci a predávajúci, hoci sú v spojení podľa § 57 ods. 2 a 3 kupujú a predávajú jeden druhému, ako keby neboli v spojení, znamená to, že cena nebola ovplyvnená spojením. Napríklad ak bola cena stanovená spôsobom bežným v cenovej praxi v danom odvetví alebo spôsobom, akým predávajúci stanovuje cenu na predaj kupujúcemu, ktorý je s ním v spojení, znamená to, že cena nebola ovplyvnená spojením. Ďalší príklad: ak sa preukáže, že cena primerane zabezpečuje návratnosť všetkých nákladov a zisku, ktorý je reprezentatívny pre celkový zisk spoločnosti dosiahnutý v reprezentatívnom časovom období (napr. za rok) pri predajoch tovaru rovnakej kategórie alebo druhu, znamená to, že cena nebola ovplyvnená spojením.</p> <p>4. Odseky 3 a 4 poskytujú deklarantovi možnosť preukázať, že prevodná hodnota je veľmi blízka „testovacej“ hodnote, ktorú predtým prijal colný úrad, a je preto prijateľná podľa § 57. Ak zodpovedá niektorej z hodnôt podľa odsekov 3 a 4, nie je potrebné skúmať otázku vplyvu podľa odseku 2. Ak má colný úrad dostatok informácií, aby sa bez ďalšieho podrobného preverovania presvedčil, že hodnota vyhovela jednej z hodnôt podľa odsekov 3 a 4, nebude od deklaranta žiadať dôkaz, že môže vyhovieť jednej z hodnôt.</p>
§ 57 ods. 3 a 4	<p>Pri rozhodovaní o tom, či je hodnota „veľmi blízka“ inej hodnote, treba brať do úvahy viac faktorov. Medzi tieto faktory patrí povaha dovážaného tovaru, charakter výroby, obdobie, v ktorom sa tovar doviezol, a či je rozdiel v hodnotách z hľadiska obchodu významný. Keďže tieto faktory sa môžu líšiť, nemožno použiť v každom prípade rovnaké kritérium, ako je napríklad pevná percentuálna sadzba. Napríklad malý rozdiel v hodnote jedného druhu tovaru by mohol byť neprijateľný, zatiaľ čo veľký rozdiel v hodnote iného druhu tovaru by mohol byť prijatý pri rozhodovaní, či je prevodná hodnota veľmi blízka niektorej z hodnôt, s ktorými sa porovnáva, uvedenými v § 58 ods. 3 za podmienok podľa odseku 4.</p>
§ 57 ods. 6	<p>Príkladom nepriamej platby je úplná alebo čiastočná úhrada dlhu predávajúceho kupujúcim.</p>
§ 58 ods. 2 písm. a) a b)	<ol style="list-style-type: none"> 1. Colný úrad, ak je to možné, vezme do úvahy predaj rovnakého alebo podobného tovaru, a to na rovnakej obchodnej úrovni a v rovnakom množstve ako v prípade tovaru, ktorého colná hodnota sa určuje. Ak sa takýto predaj nezistí, môže sa použiť predaj rovnakého alebo podobného tovaru, ktorý sa uskutoční za jednej z týchto podmienok: <ol style="list-style-type: none"> a) predaj na rovnakej obchodnej úrovni, ale v inom množstve, b) predaj na odlišnej obchodnej úrovni, ale v rovnakom množstve, alebo c) predaj na odlišnej obchodnej úrovni a v inom množstve. 2. Ak sa zistí predaj za niektorej z týchto podmienok a ak si to prípad vyžaduje, vykonajú sa úpravy <ol style="list-style-type: none"> a) len vzhľadom na množstvo tovaru, b) len vzhľadom na obchodnú úroveň alebo c) len vzhľadom na obchodnú úroveň a množstvo tovaru súčasne. 3. Podmienkou úpravy z dôvodu odlišnej obchodnej úrovne alebo rôzneho množstva tovaru je, že sa takáto úprava bez ohľadu na to, či má za následok nárast alebo pokles hodnoty, urobí len na základe predloženého dôkazu, ktorý preukazuje opodstatnenosť a správnosť úpravy napríklad platných cenníkov s rozlíšenými cenami, odzrkadľujúcimi rôznu úroveň alebo rôzne množstvo tovaru. Napríklad ak dovážaný tovar pozostáva zo zásielky 10 jednotiek a z jediného rovnakého alebo podobného tovaru z dovozu, pre ktorý existuje prevodná hodnota, sa predalo 500 jednotiek, pričom je známe, že predávajúci poskytuje množstvové zľavy, potrebnú úpravu možno urobiť na základe cenníka predávajúceho a použitím ceny platnej pre 10 jednotiek.

Prvý stĺpec	Druhý stĺpec
	<p>Nie je potrebné, aby sa predaj uskutočnil v množstvách po 10 jednotiek, ak sa zistí, že cenník bol skutočne vytvorený na základe predajov v iných množstvách. Pri absencii takéhoto meradla nie je vhodné určenie colnej hodnoty podľa § 58 ods. 2 písm. a) a b).</p>
§ 58 ods. 2 písm. d)	<ol style="list-style-type: none"> 1. Platí všeobecné pravidlo, že colná hodnota sa určuje podľa týchto ustanovení na základe informácií ľahko dostupných v Slovenskej republike. Na určenie vypočítanej hodnoty však môže byť potrebné skúmať náklady na výrobu tovaru, ktorého colná hodnota sa určuje, a iné informácie, ktoré možno získať len v zahraničí. Vo väčšine prípadov však výrobca tovaru nebude podliehať právomoci slovenských orgánov. Použitie metódy vypočítanej hodnoty sa vo všeobecnosti obmedzí len na prípady, keď kupujúci a predávajúci sú v spojení a výrobca je ochotný poskytnúť orgánom krajiny dovozu potrebné kalkulácie nákladov a možnosť dodatočného overenia. 2. Cena alebo hodnota podľa § 58 ods. 2 písm. d) prvého bodu sa určuje na základe informácií o výrobe tovaru predložených výrobcom alebo v jeho mene. Má vychádzať z obchodných výkazov výrobcu, ak sú v súlade so všeobecne prijatými účtovnými zásadami používanými v krajine, v ktorej sa tovar vyrába. 3. Zisk a všeobecné výdavky podľa § 58 ods. 2 písm. d) druhého bodu, sa určujú na základe údajov predložených výrobcom alebo v jeho mene, iba ak údaje zodpovedajú údajom obvykle vykazovaným za predaj tovaru rovnakej kategórie alebo rovnakého druhu, ako je tovar, ktorého colná hodnota sa určuje, ktoré uplatňujú výrobcovia v krajine vývozu na vývoz do Slovenskej republiky. 4. Cena alebo hodnota žiadneho z prvkov uvedených v tomto ustanovení sa pri určovaní vypočítanej hodnoty nezapočítava dvakrát. 5. Zisk a všeobecné výdavky sa považujú za jeden celok. To znamená, že ak v nejakom prípade je zisk výrobcu nízky a jeho všeobecné výdavky sú vysoké, súčet jeho zisku a všeobecných výdavkov môže byť aj napriek tomu v súlade s údajom obvykle vykázaným pri predajoch tovaru rovnakej kategórie alebo rovnakého druhu. Taká situácia môže nastať, ak sa napríklad výrobok uvádza na tuzemský trh a výrobca pripustil nulový alebo nízky zisk na vyvázenie vysokých všeobecných výdavkov súvisiacich s uvedením výrobku na trh. Ak môže výrobca preukázať, že jeho zisk z predaja dovážaného tovaru je nízky pre osobitné obchodné podmienky, mali by sa zohľadňovať jeho skutočné údaje o zisku, ak sú oprávnené obchodné dôvody a jeho cenová politika zodpovedá obvyklej cenovej politike v príslušnom priemyselnom odvetví. Taká situácia môže nastať, ak bol výrobca nútený dočasne znížiť ceny z dôvodu nepredvídaného poklesu dopytu alebo ak ide o tovar, ktorý dopĺňa sortiment tovaru vyrábaného v krajine dovozu, a predávajúci sa uspokojí s nízkym ziskom z dôvodu zachovania konkurencieschopnosti. Ak vlastné údaje výrobcu o zisku a všeobecných výdavkoch nezodpovedajú údajom vykázaným pri predajoch tovaru rovnakej kategórie alebo rovnakého druhu, ako je tovar, ktorého colná hodnota sa určuje, ktoré uskutočňujú výrobcovia v krajine vývozu na vývoz do Slovenskej republiky, zisk a všeobecné výdavky môžu vychádzať z iných vhodných údajov, ako sú údaje poskytnuté výrobcom tovaru alebo v jeho mene. 6. O tom, či určitý tovar je rovnakej kategórie alebo rovnakého druhu ako iný tovar, sa musí rozhodovať s prihliadnutím na dané okolnosti. Pri určovaní obvyklého zisku a všeobecných výdavkov podľa § 58 ods. 2 písm. d), je potrebné skúmať predaje najužšej skupiny alebo najužšieho rozsahu tovaru na vývoz do Slovenskej republiky, ktorý zahŕňa hodnotený tovar a pre ktorý možno poskytnúť potrebné informácie. Na účely § 58 ods. 2 písm. d) tovar rovnakej kategórie alebo rovnakého druhu musí pochádzať z rovnakej krajiny ako tovar, ktorého colná hodnota sa určuje.

Prvý stĺpec	Druhý stĺpec																
§ 58 ods. 9 písm. a)	<ol style="list-style-type: none"> 1. Zisk a všeobecné výdavky treba považovať za jeden celok. Číselný údaj na účely tejto zrážky by sa mal určiť na základe informácií predložených deklarantom, iba ak jeho údaje zodpovedajú údajom získaným pri predaji dovážaného tovaru rovnakej kategórie alebo rovnakého druhu. Ak údaje deklaranta nezodpovedajú takýmto údajom, zisk a všeobecné výdavky môžu vychádzať z iných vhodných údajov. 2. Pri určovaní provízií alebo obvyklých ziskov a režijných nákladov podľa tohto ustanovenia otázka, či určitý tovar je tej istej kategórie alebo toho istého druhu ako iný tovar, sa musí riešiť s ohľadom na príslušné okolnosti. Colný úrad by mal skúmať predaje najužšej skupiny dovážaného tovaru rovnakej kategórie alebo rovnakého druhu v krajine dovozu, ktoré zahŕňajú tovar, ktorého colná hodnota sa určuje, na ktorý možno poskytnúť potrebné údaje. Na účely tohto ustanovenia medzi tovar rovnakej kategórie alebo rovnakého druhu patrí tovar dovezený z rovnakej krajiny ako tovar, ktorého colná hodnota sa určuje, ale aj tovar dovezený z iných krajín. 																
§ 58 ods. 11	<ol style="list-style-type: none"> 1. Ak sa použije táto metóda hodnotenia, zrážky urobené za hodnotu pridanú ďalším spracovaním vychádzajú z objektívnych a vyčísliteľných údajov o nákladoch na toto spracovanie. Základ výpočtu tvoria prijaté priemyselné vzorce, návody, konštrukčné metódy a iné priemyselné postupy. 2. Táto metóda hodnotenia by sa zvyčajne nemala použiť vtedy, keď v dôsledku ďalšieho spracovania dovážaný tovar stratí svoju povahu. Môžu však nastať prípady, keď sa napriek strate povahy dovážaného tovaru hodnota pridaná spracovaním dá bez väčších ťažkostí presne určiť. Môžu však nastať prípady, keď si dovážaný tovar zachová svoju povahu, ale tvorí taký malý podiel z tovaru predávaného v krajine dovozu, že by použitie tejto metódy určovania colnej hodnoty nebolo opodstatnené. Takéto situácie je potrebné posudzovať osobitne. 																
§ 58 ods. 12	<p>Napríklad:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Predáva sa tovar z cenníka, ktorý zaručuje výhodné jednotkové ceny pre predaje tovaru vo veľkých množstvách: <table border="1" data-bbox="523 1379 1506 1912"> <thead> <tr> <th>Predané množstvo</th> <th>Jednotková cena</th> <th>Počet predávajúcich</th> <th>Celkové množstvo predané za cenu</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1 jednotka až 10 jednotiek</td> <td>100</td> <td>10 predajov po 5 jednotiek 5 predajov po 3 jednotkách</td> <td>65</td> </tr> <tr> <td>11 až 25 jednotiek</td> <td>95</td> <td>5 predajov po 11 jednotiek</td> <td>55</td> </tr> <tr> <td>Nad 25 jednotiek</td> <td>90</td> <td>1 predaj 30 jednotiek 1 predaj 50 jednotiek</td> <td>80</td> </tr> </tbody> </table> <p>Najvyšší počet jednotiek predaných za určitú cenu je 80; jednotková cena najväčšieho úhrnného množstva je teda 90.</p> <ol style="list-style-type: none"> 2. Uskutočnia sa dva predaje. Pri prvom predaji sa predá 500 jednotiek, každá za cenu 95 menových jednotiek. Pri druhom predaji sa predá 400 jednotiek, každá za cenu 90 menových jednotiek. V takom prípade najväčší počet 	Predané množstvo	Jednotková cena	Počet predávajúcich	Celkové množstvo predané za cenu	1 jednotka až 10 jednotiek	100	10 predajov po 5 jednotiek 5 predajov po 3 jednotkách	65	11 až 25 jednotiek	95	5 predajov po 11 jednotiek	55	Nad 25 jednotiek	90	1 predaj 30 jednotiek 1 predaj 50 jednotiek	80
Predané množstvo	Jednotková cena	Počet predávajúcich	Celkové množstvo predané za cenu														
1 jednotka až 10 jednotiek	100	10 predajov po 5 jednotiek 5 predajov po 3 jednotkách	65														
11 až 25 jednotiek	95	5 predajov po 11 jednotiek	55														
Nad 25 jednotiek	90	1 predaj 30 jednotiek 1 predaj 50 jednotiek	80														

Prvý stĺpec	Druhý stĺpec																										
	<p>jednotiek predaných za určitú cenu je 500; preto jednotková cena v najväčšom úhrnnom množstve je 95.</p> <p>3. Rôzne množstvá sa predávajú za rôzne ceny</p> <p>a) Predaje:</p> <table data-bbox="564 551 1262 887"> <thead> <tr> <th>Predané množstvo</th> <th>Jednotková cena</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>40 jednotiek</td> <td>100</td> </tr> <tr> <td>30 jednotiek</td> <td>90</td> </tr> <tr> <td>15 jednotiek</td> <td>100</td> </tr> <tr> <td>50 jednotiek</td> <td>95</td> </tr> <tr> <td>25 jednotiek</td> <td>105</td> </tr> <tr> <td>35 jednotiek</td> <td>90</td> </tr> <tr> <td>5 jednotiek</td> <td>100</td> </tr> </tbody> </table> <p>b) Spolu:</p> <table data-bbox="564 999 1262 1205"> <thead> <tr> <th>Celkové predané množstvo</th> <th>Jednotková cena</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>65</td> <td>90</td> </tr> <tr> <td>50</td> <td>95</td> </tr> <tr> <td>60</td> <td>100</td> </tr> <tr> <td>25</td> <td>105</td> </tr> </tbody> </table> <p>V tomto príklade najväčšie množstvo predané za určitú cenu je 65; preto jednotková cena v najväčšom úhrnnom množstve je 90.</p>	Predané množstvo	Jednotková cena	40 jednotiek	100	30 jednotiek	90	15 jednotiek	100	50 jednotiek	95	25 jednotiek	105	35 jednotiek	90	5 jednotiek	100	Celkové predané množstvo	Jednotková cena	65	90	50	95	60	100	25	105
Predané množstvo	Jednotková cena																										
40 jednotiek	100																										
30 jednotiek	90																										
15 jednotiek	100																										
50 jednotiek	95																										
25 jednotiek	105																										
35 jednotiek	90																										
5 jednotiek	100																										
Celkové predané množstvo	Jednotková cena																										
65	90																										
50	95																										
60	100																										
25	105																										
§ 59 ods. 1	<ol style="list-style-type: none"> 1. Colná hodnota určená podľa § 59 ods. 1 by mala v čo najväčšej možnej miere vychádzať z colných hodnôt určených predtým. 2. Na účely § 59 ods. 1 by sa mali použiť metódy určovania colnej hodnoty podľa § 57 a 58 ods. 2, ale rozumná pružnosť pri uplatňovaní týchto metód by mala zodpovedať cieľom a ustanoveniam § 59 ods. 1. 3. Niektoré príklady vhodných prostriedkov: <ol style="list-style-type: none"> a) rovnaký tovar – požiadavka, že rovnaký tovar by sa mal vyviezť v rovnakom alebo v porovnateľnom čase ako hodnotený tovar, by sa mohla vysvetľovať pružne; rovnaký dovážaný tovar vyrobený v inej krajine, ako je krajina vývozu tovaru, ktorého colná hodnota sa určuje, by mohol byť základom na určenie colnej hodnoty; mohli by sa použiť colné hodnoty rovnakého tovaru z dovozu, ktoré už boli určené podľa § 58 ods. 2 písm. c) a d); b) podobný tovar – požiadavka, že podobný tovar by sa mal vyviezť v rovnakom alebo skoro rovnakom čase ako hodnotený tovar, by sa mohla vysvetľovať pružne; podobný tovar z dovozu vyrobený v inej krajine, ako je krajina vývozu hodnoteného tovaru, by mohol byť základom na colné hodnotenie; mohli by sa použiť colné hodnoty podobného dovezeného tovaru, ktoré už boli určené podľa § 58 ods. 2 písm. c) a d); c) deduktívna metóda – požiadavka, že tovar sa bude predávať v stave, v akom bol dovezený podľa § 58 ods. 9 a 10, ako aj požiadavka „90 dní“ by sa mala uplatňovať pružne. 																										
§ 60 ods. 1 písm. b) druhý bod	<ol style="list-style-type: none"> 1. Na rozvrhnutí prvkov uvedených v § 60 ods. 1 písm. b) v druhom bode pre dovážaný tovar sa zúčastňujú dva faktory – hodnota prvku a spôsob, akým sa hodnota zahrnie do dovážaného tovaru. Rozvrhnutie týchto dvoch prvkov 																										

Prvý stĺpec	Druhý stĺpec
	<p>by sa malo vykonať spôsobom zodpovedajúcim konkrétnym okolnostiam a v súlade so všeobecne prijatými účtovnými zásadami.</p> <ol style="list-style-type: none"> 2. Ak ide o hodnotu základného prvku a ak kupujúci nadobudne tento prvok od predajcu, s ktorým nie je v spojení, za určitú cenu, hodnotou prvku je táto cena. Ak prvok vyrobil kupujúci alebo osoba, ktorá je s ním v spojení, jeho hodnotou budú náklady na jeho výrobu. Ak kupujúci používal prvok už predtým bez ohľadu na to, či ho získal alebo sám vyrobil, pôvodné náklady na jeho nadobudnutie alebo výrobu sa musia znížiť primerane jeho použitiu, aby sa dospelo k hodnote prvku. 3. Ak bola raz hodnota základného prvku určená, je potrebné túto hodnotu zahrnúť do dovážaného tovaru. Je viac možností; napríklad hodnota by sa mala zahrnúť do prvej dodávky, ak kupujúci chce zaplatiť clo za celú hodnotu naraz. Alebo kupujúci môže žiadať, aby sa hodnota rozvrhla do niekoľkých jednotiek vyrobených do času prvej zásielky. Alebo kupujúci môže žiadať, aby sa hodnota rozvrhla na celú predpokladanú výrobu, ak na túto výrobu boli uzavreté zmluvy alebo ak existujú záväzky spoločnosti. Použitá metóda rozvrhnutia hodnoty základného prvku závisí od dokumentácie, ktorú predloží kupujúci. 4. Kupujúci dodá výrobcovi formu, ktorá sa má použiť pri výrobe dovážaného tovaru, a uzavrie s ním zmluvu na kúpu 10 000 jednotiek. Do času príchodu prvej zásielky 1 000 jednotiek vyrobil výrobca už 4 000 jednotiek. Kupujúci môže požiadať colný úrad, aby hodnotu formy rozvrhol na 1 000, 4 000 alebo 10 000 jednotiek.
§ 60 ods. 1 písm. b) bod 4	<ol style="list-style-type: none"> 1. Prípočítateľné položky uvedené v § 60 ods. 1 písm. b) v štvrtom bode by sa mali zakladať na objektívnych a vyčísliteľných údajoch. Na minimalizovanie zaťaženia deklaranta aj colného úradu pri určovaní prípočítateľných hodnôt by sa mali používať údaje z obchodných záznamov kupujúceho. 2. Pre prvky dodané kupujúcim, ktoré kupujúci kúpil alebo prenajal, sú prípočítateľnou položkou náklady na nákup alebo prenájom. Za prvky verejne prístupné sa okrem nákladov na obstaranie ich kópií nepripočítava žiadna hodnota. 3. Náročnosť určenia prípočítateľných hodnôt závisí od štruktúry konkrétnej spoločnosti, riadiacich postupov, ako aj účtovných metód. 4. Napríklad je možné, že osoba, ktorá dováža rôzne výrobky z niekoľkých krajín, vedie záznamy o svojom stredisku pre dizajn mimo krajiny dovozu takým spôsobom, aby vedela presne vykázať náklady pripadajúce na daný výrobok. V takých prípadoch možno urobiť príslušnú úpravu priamo podľa § 60. 5. V inom prípade môže osoba preniesť náklady na stredisko pre dizajn mimo krajiny dovozu do všeobecných výdavkov bez toho, aby ich rozdelila na jednotlivé výrobky. V takom prípade by sa mohla vykonať vhodná úprava podľa § 60 na dovážaný tovar, a to rozvrhnutím celkových nákladov strediska pre dizajn na celú výrobu využívajúcu služby tohto strediska a pripočítaním takto rozvrhnutých nákladov na jednotkovú základňu dovážaného tovaru. 6. Odchýlky pri uvedených okolnostiach vyžadujú zohľadnenie rôznych faktorov pri určovaní správnej metódy rozvrhnutia nákladov. 7. Ak sa prvok vyrába v niekoľkých krajinách a v určitom časovom úseku, úprava by mala zahŕňať len hodnotu skutočne pridanú k tomuto prvku v zahraničí.
§ 60 ods. 1 písm. c)	Honoráre a licenčné poplatky uvedené v § 60 ods. 1 písm. c) môžu zahŕňať aj platby súvisiace s patentmi, obchodnými známkami a autorskými právami.

Prvý stĺpec	Druhý stĺpec
§ 60 ods. 2	<p>Ak neexistujú objektívne a vyčísliteľné údaje v súvislosti s pripočítateľnými položkami podľa § 60, prevodná hodnota sa nemôže určiť podľa § 57. Napríklad poplatok za poskytnutie práv na základe predajnej ceny v krajine dovozu za jeden liter určitého výrobku, ktorý bol dovezený ako tuhá látka v kilogramoch a po dovoze sa z neho urobil roztok.</p> <p>Ak poplatok za poskytnutie práv súvisí čiastočne s dovážaným tovarom a čiastočne s inými faktormi, ktoré nesúvisia s dovážaným tovarom, napríklad ak sa dovážaný tovar zmieša s domácimi prísadami a nedá sa už oddelene identifikovať, alebo ak sa poplatok za poskytnutie práv nedá odlíšiť od zvláštnych finančných dohôd medzi kupujúcim a predávajúcim, bolo by nevhodné pripočítať poplatok za poskytnutie práv. Ak však poplatok za poskytnutie práv súvisí len s dovážaným tovarom a možno ho jednoducho vyčíslieť, možno ho pripočítať k cene skutočne platenej alebo k cene, ktorá sa má zaplatiť.</p>